



NYHETSBLAD FRÅN PRODEMA

#1 / FEB 2008

S1/2

TILL VÅRA KUNDER OCH SAMARBETSPARTNERS

När vi nu lägger ett intensivt 2007 med bland annat köp av Vretma högtryck och flytt till nya lokaler från Vadstena till Linköping bakom oss finns det givetvis en hel del intressant och matnyttigt att berätta.

Men som alla vet så är förfluten tid inte alls lika intressant att berätta om som framtiden varför vi i stället väljer att vända blickarna framåt och berätta om vad du som samarbetspartner och kund kan förvänta dig av oss inför detta år som precis har börjat.

Vi hoppas att detta år skall bli minst lika spännande och intressant som föregående år, varför vi vill börja med att tillönska alla läsare- ett riktigt framgångsrikt Gott Nytt år 2008.



Prodema ordnar för våra kunder och samarbetspartners en utbildningsresa till IFAT som går av stapeln den 8-9 maj nere i München.

Vi kommer inom kort att återkomma med mer information gällande tider samt lite mer praktiska detaljer.

Du kan redan nu preliminärboka dig hos therese@prodema.se. Vi kan redan nu utlova flera spännande produktnyheter som våra leverantörer viskat om.

Håll utkik på vår hemsida.

HBV'S MINIMÄSSOR 2008

Vi kommer tillsammans med andra av HBV's leverantörer att medverka på HBV's minmässor på följande orter:



Göteborg	22 april
Malmö	24 april
Umeå	20 maj
Stockholm	18 september

Mässorna kommer att vara öppna under en dag, ca 11-15.

Mer info kommer att finnas på www.prodema.se inom kort.

NYA LOKALER I STOCKHOLM SÖKES!

I syfte att bli mer synliga på marknaden samt effektivisera vårt arbete i verkstaden så söker vi nya och mer ändamålsenliga lokaler i Stockholm.

Tipsa oss gärna och lämplig lokal. Hittelön utlovas.

NYA PRODUKTER

■ RELINING FRÅN EPROS

Under vecka 6 lanserar vi tillsammans med en av Europas ledande leverantörer inom relining ett komplett sortiment av relining produkter på den svenska marknaden.

Under fyra intensiva roadshowdagar med start i Helsingborg den 4 februari kommer vi tillsammans med Epros att visa upp ett antal spännande produkter.

Läs mer på vår hemsida www.prodema.se

BEGAGNADE SPOLBILAR OCH AGGREGAT SÖKES

Vi får ständigt in förfrågningar på begagnade aggregat och kärror. Genom våra kontakter på Rioned har vi dessutom fått en förfrågan om ett 40 tal begagnade spolkärror och aggregat.

Har du funderingar på att byta upp dig till nyare modell och vill bli av med ditt gamla aggregat.

Tveka inte att höra av dig, det mesta är av intresse.



**HOS DIG ELLER HOS OSS
- DU VÄLJER VAR**

Prodema introducerar nu en tjänst som vi valt att kalla **Non STOP service** på spolbilar och spolkärror.

Kort förklarat innebär **Non STOP service** att du för en symbolisk summa får låna en bil av oss under tiden vi servar din bil. På så vis undviker du stopp i din verksamhet och du kan i lugn och ro planera och dessutom upprätthålla din egen service gent emot dina befintliga kunder.

Välkommen till Prodema vi erbjuder som enda spolbilsleverantör och serviceverkstad **Non STOP service**.

Kontakta Tomas Redebo telefon 070-637 2073 för mer information och bokning.

NY HEMSIDA

Det tog lite längre tid än vi beräknade men nu är den färdig för lansering -

Vår nya hemsida www.prodema.se

- Här kan du läsa om våra produkter samt ta del av lite branschnyheter.

Du kan även registrera dig i vår shop för att därigenom direkt beställa så väl dysor från Enz som rensmaskiner samt utvalda reservdelar och tillbehör.



THOMAS



HOTHER



THERESE



NYA MEDARBETARE PÅ PLATS

I syfte att förstärka vår organisation har vi anställt ett antal nya medarbetare. Här några korta rader om var och en.

■ SERVICECHEF - SVERIGE

Thomas Redebo började hos oss den 1:a november och kommer under året att ansvara för att bygga upp en service organisation runt om i landet.

Thomas arbetsuppgifter kommer bland annat att innebära lansering av "Non STOP service" vilket vi informerat om på annan plats i nyhetsbladet.

Tidigare har Thomas arbetat som verkstadschef och servicechef inom BMW organisationen vilket borgar för att du kan förvänta dig både kvalité och ett brett kunnande nu när vi börjar bygga vår serviceorganisation.

■ VERKSTADSCHEF I STOCKHOLM

Hother Jespersen börjar den 21:a januari som Verkstadschef i Stockholm. Hother (eller Jesper som han också kallas) har en lång och gedigen erfarenhet från så väl Hydraulik, Pneumatik och PLC – sidan.

Han har dessutom servat både KEW aggregat samt byggt upp fordonstvättanläggningar runt om i Sverige varför hans breda kunnande blir en riktigt bra förstärkning till vår serviceverkstad i Stockholm.

■ MARKNADSKOMMUNIKATION

Therese Larsson (arkitekten bakom nyhetsbrevet) började den 3 januari som marknadsassistent på Prodema. Therese arbetsuppgifter är bland annat att se till att du som kund alltid har tillgång till den senaste informationen samt att hålla vår hemsida uppdaterad.

Är det någon information du saknar eller rent av vill sälja en begagnad spolbil kontakta Therese så hjälper hon dig ut med informationen.

■ TVÅ NYA SÄLJARE

Charlotta Bruhammar med placering i Norrköping samt **Dick Ekenberg** med placering i Stockholm genomgår för närvarande en kort och intensiv produktutbildning för att inom kort sätta fart ute på fältet.

Båda har tidigare arbetat inom branschen, Charlotta inom relining och Dick inom VVS sidan varför det är med stor tillförsikt vi ser fram emot att släppa ut våra kunniga och hungriga säljare till så väl nya som befintliga kunder.

CHARLOTTA



DICK

